

Приложение 3
к основной профессиональной образовательной программе по
направлению подготовки 38.05.01 Экономическая безопасность
направленность (профиль) программы
«Экономико-правовое обеспечение экономической
безопасности»

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»
Севастопольский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова**

Кафедра экономики, финансов и учета

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.17 ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Специальность	38.05.01. Экономическая безопасность
Специализация (профиль) программы	Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности
Уровень высшего образования	Специалитет

Год начала подготовки 2023

Москва – 2022 г.

Составитель:

к.э.н., зав.кафедрой экономики,
финансов и учета Севастопольского
филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова

Е.А. Фомина

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры экономики, финансов и учета
протокол № 2 от «27» сентября 2022 г.

СОДЕРЖАНИЕ

I. ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ	4
Цель и задачи освоения дисциплины	4
Задачи дисциплины	ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.
Место дисциплины в структуре образовательной программы	4
Объем дисциплины и виды учебной работы	4
Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине	5
II. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ	7
III. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ	20
РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА	20
ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННО-СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ	20
ПЕРЕЧЕНЬ ЭЛЕКТРОННО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ	21
ПЕРЕЧЕНЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ БАЗ ДАННЫХ	21
ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ "ИНТЕРНЕТ", НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ	21
ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ	21
МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ	21
IV. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ	22
V. МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ПРОЦЕДУРЫ ОЦЕНИВАНИЯ ЗНАНИЙ И УМЕНИЙ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ	22
VI. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ	ОШИБКА! ЗАКЛАДКА НЕ ОПРЕДЕЛЕНА.

I. ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

Цель и задачи освоения дисциплины

Цель дисциплины овладение студентами глубокими теоретическими и практическими знаниями международных экономических и правовых основ организации и регулирования внешнеэкономической деятельности, использования инструментов и принципов реализации внешнеэкономической политики государства.

Учебные задачи дисциплины

- формирование знаний о внешнеэкономической деятельности (ВЭД) и основных элементов ее регулирования;
- определение места внешней торговли России в структуре международных экономических отношений;
- развитие творческого подхода при рассмотрении структуры и механизмов осуществления внешнеторговых операций на предприятии (в организации, учреждении).

Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Внеэкономическая безопасность» относится к части учебного плана, формируемой участниками образовательных отношений.

Объем дисциплины и виды учебной работы

Таблица 1

Показатели объема дисциплины	Всего часов по формам обучения		
	очная	очно-заочная	заочная
Объем дисциплины в зачетных единицах	3 ЗЕТ		
Объем дисциплины в акад. часах	108		
Промежуточная аттестация: форма	зачет	-	зачет
Контактная работа обучающихся с преподавателем (Контакт. часы), всего:	30	-	10
1. Контактная работа на проведение занятий лекционного и семинарского типов, всего часов, в том числе:	28	-	8
• лекции/электронные часы	12/0	-	4/0
• практические занятия	16	-	4
• лабораторные занятия	-	-	-
в том числе практическая подготовка	-	-	-
2. Индивидуальные консультации (ИК)	-	-	-
3. Контактная работа по промежуточной аттестации (Катт)	2	-	2
4. Консультация перед экзаменом (КЭ)	-	-	-
5. Контактная работа по промежуточной аттестации в период экз. сессии / сессии заочников (Каттэк)	-	-	-
Самостоятельная работа (СР), всего:	78	-	98
в том числе:		-	-
• самостоятельная работа в период экз.	-	-	2

сессии (СРЭК)			
• самостоятельная работа в семестре (СРС)	78	-	96
в том числе, самостоятельная работа на курсовую работу	-	-	-
• изучение ЭОР	38	-	56
• изучение онлайн-курса или его части		-	-
• выполнение группового проекта	-	-	-
• и другие виды (подготовка к к/р, опросу, дискуссии, выполнение расчетно-аналит. заданий, реферата и т.д.)	40	-	40

Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине

Таблица 2

Формируемые компетенции (код и наименование компетенции)	Индикаторы достижения компетенций (код и наименование индикатора)	Результаты обучения (знания, умения)
ПК-2 Способен осуществлять финансовый мониторинг в целях ПОД/ФТ в организации	ПК-2.2 Организует работу по выявлению операций (сделок), подлежащих контролю в целях ПОД/ФТ, в организации	З-1. Знает типологии отмывания денег и перечень предикатных преступлений в отношении ОД/ФТ З-2. Знает перечень стран и территорий, не выполняющих рекомендации Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег З-3. Знает виды деятельности и отчетность работника, ответственного за ПОД/ФТ
		У-1. Умеет применять законодательство в сфере ПОД/ФТ, нормативные правовые акты и правила внутреннего контроля У-2. Умеет проводить финансовые расследования и подготовку информационно-аналитических материалов в целях ПОД/ФТ У-3. Умеет осуществлять контроль исполнения порядка представления сведений об операциях (сделках), подлежащих обязательному контролю, и подозрительных операциях (сделках) в уполномоченный орган в сфере ПОД/ФТ У-4. Умеет представлять информацию и документы при проведении проверок надзорными органами деятельности организации по вопросам ПОД/ФТ
ПК-4. Способен осуществлять управление развитием бизнеса, в том числе цифрового, организовывать	ПК-4.1. Использует инструменты создания и развития бизнеса, включая цифровой	З-1 Знает инструменты создания и развития бизнеса, в том числе цифрового
		У-1 Умеет находить вариативные модели организационно-управленческих решений развития бизнеса, в том числе цифрового,

документационное обеспечение управленческой деятельности на русском и иностранном языке		оценивать предлагаемые решения с учетом рисков и социально-экономических последствий
	ПК-4.2. Осуществляет документационное обеспечение управленческой деятельности, в том числе на иностранном языке	З-1 Знает основы института делопроизводства
		У-1 Умеет осуществлять документационное обеспечение управленческой деятельности на государственном языке РФ и/или иностранном языке
ПК-5. Способен формировать и реализовывать механизмы эффективного взаимодействия государства и бизнеса, определять направления развития системы государственных закупок	ПК-5.1. Определяет механизмы взаимодействия государства и бизнеса, не допускающие развития теневых форм экономики	З-1 Знает стратегии и инструментарий взаимодействия государства и бизнеса, структуру теневой деятельности
		У-1 Умеет использовать механизмы взаимодействия государства и бизнеса, не допускающие развития теневых форм экономики.

II. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ
этапы формирования и критерии оценивания сформированности компетенций

Таблица 3

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Трудоемкость, академические часы						Индикаторы достижения компетенций	Результаты обучения (знания, умения)	Учебные задания для аудиторных занятий	Текущий контроль	Задания для творческого рейтинга (по теме(-ам)/ разделу или по всему курсу в целом)
		Лекции	Практические занятия	Лабораторные занятия	Практическая подготовка	Самостоятельная работа	Всего					
Семестр 8												
1.	Тема 1. Сущность, основные категории, виды и формы внешнеэкономической деятельности в РФ Понятие «внешнеэкономическая деятельность», ее сущность, предпосылки и условия осуществления. Классификация и сущность внешнеэкономических категорий. Роль внешнеэкономического фактора в развитии национальной экономики. Функции внешнеэкономической сферы в социально-экономическом развитии страны. Новые тенденции и цели делового партнерства во внешнеэкономической деятельности. Общая характеристика современных и перспективных форм ВЭД. Виды ВЭД как способ реализации экспортной стратегии предприятия и форма его работы на внешнем рынке: международное инвестиционное сотрудничество, производственная кооперация, внешнеторговая деятельность, валютные и финансово-кредитные операции.	1	1	-	-	6	8	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	Т	Р.

2.	Тема 2. Содержание и регулирование внешнеторгового контракта как основы экономической безопасности участника внешнеэкономической деятельности Структура и содержание внешнеторгового контракта. Правовые аспекты договора международной купли-продажи товара. Правовая сущность международного торгового контракта. Источники правового регулирования контрактных отношений в международной торговле. Классификация контрактов, применяемых в международной торговле. Особенности правового регулирования заключения, изменения и прекращения международных торговых контрактов. Отдельные виды сделок, содействующих международной торговле	1	1	-	-	6	8	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	Т	Р.
3.	Тема 3. Предприятие как главный субъект внешнеэкономической деятельности Предприятие как главный субъект реализации внешнеэкономической деятельности страны. Основные участники ВЭД. Производители-экспортеры. Специализированные внешнеэкономические организации - посредники. Внешнеторговые фирмы крупных предприятий. Особенности деятельности смешанных обществ за границей, предприятия в свободных экономических и оффшорных зонах.	1	1	-	-	6	8	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	Т.	Р.
4.	Тема 4. Внешнеэкономические функции экспортоориентированных предприятий Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера. Выбор экспортной стратегии с учетом собственной материально-технологической базы и привлечения иностранных технологий в рамках избранной товарной номенклатуры ВЭД. Информационное обеспечение поиска иностранного	1	1	-	-	6	8	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1.	О.	Р.а.з.	Р.

	контрагента. Выход российских экспортеров на внешний рынок: его содержание, цикл процедур и их последовательность. Конъюнктурные и маркетинговые оценки внешних рынков сбыта, расчет экспортных цен на поставляемую продукцию. Основные показатели деятельности зарубежных фирм. Порядок подготовки «конкурентного листа» и «карты фирмы» по внешнеторговым сделкам.								ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 З-1. ПК-5.1 У-1.			
5.	Тема 5. Стратегические ориентиры ВЭД России Государственная стратегия ВЭД на современном этапе и ее развитие в среднесрочной перспективе, методы и этапы ее реализации. Целесообразность разработки долгосрочной стратегии ВЭД в условиях глобализации. Необходимость формирования законодательной основы государственного регулирования в сфере ВЭД. Внешнеэкономический потенциал научно-образовательного комплекса России. Проблемы участия предприятий российской обрабатывающей промышленности в международном разделении труда. Стратегические ориентиры научно-технологического развития России в системе ВЭД. Сотрудничество с региональными экономическими союзами и международными организациями	1	2	-	-	8	11	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 З-1. ПК-2.2 З-2. ПК-2.2 З-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 З-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 З-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 З-1. ПК-5.1 У-1.	О.	К.	Р.
6.	Тема 6. Основные принципы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности Изменение экономических функций государства в условиях интеграции экономики России в мировое хозяйство. Модели внешнеэкономических связей страны и типы государственного вмешательства во внешнеэкономическую сферу. Структура механизма государственного регулирования ВЭД и	1	2	-	-	8	11	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 З-1. ПК-2.2 З-2. ПК-2.2 З-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 З-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 З-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 З-1. ПК-5.1 У-1.	О.	К.	Р.

	характеристика его элементов. Целевая функция системы государственного регулирования ВЭД. Система управления ВЭД на федеральном уровне и функции ее институтов. Система регулирования и управления ВЭД на региональном уровне. Общественные организации, содействующие развитию ВЭД, направления их деятельности.								ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.			
7.	Тема 7. Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли России Таможенное регулирование ВЭД как экономический метод государственного воздействия на внешнеторговые операции. Характеристика состава инструментов таможенно-тарифного регулирования России. Элементы таможенного тарифа. Классификация таможенных пошлин. Импортные таможенные тарифы в России. Их функции и тарифный контингент. Таможенная стоимость товара и методы ее определения. Страна происхождения товаров. Сертификат о происхождении товара. Тарифные преференции. Порядок использования тарифных преференций в системе таможенно-тарифного регулирования. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности. Понятие и классификация таможенных режимов. Процедура таможенного оформления товаров и транспортных средств при пересечении таможенной границы. Роль международных таможенных конвенций во внешней торговле России и их характеристика. Участие России в системе международных таможенных конвенций. Перспективы развития сотрудничества России с международными таможенными организациями и основные их направления	1	2	-	-	8	11	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	Р.а.з. К.	Р.
8.	Тема 8. Нетарифное регулирование внешнеторговой деятельности России Понятие нетарифных методов	1	2	-	-	6	9	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3.	О.	К.	Р.

	регулирования внешней торговли как основные методы ограничения экспорта из России. Количественные ограничения. Меры административного характера. «Добровольные» ограничения экспорта. Лицензирование и квотирование экспорта в России. Общие принципы лицензирования экспорта в России. Классификация лицензий. Процедура выделения квот на экспортные поставки по международным соглашениям России. Технические барьеры в торговле. Применение стандартов в качестве инструмента нетарифного регулирования. Налоги как форма нетарифного регулирования							ПК-5.1	ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 З-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 З-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 З-1. ПК-5.1 У-1.			
9.	Тема 9. Применение защитных мер в системе внешней торговли России Антидемпинговые меры. Установление факта демпинга. Порядок введения специальных, антидемпинговых, компенсационных мер. Порядок введения предварительной специальной пошлины. Механизм проведения антидемпинговой процедуры. Принципы отнесения субсидии иностранного государства к специфической субсидии. Особенности определения существенного ущерба отрасли российской экономики при субсидировании иностранным государством товаров, импортируемых в Российскую Федерацию. Механизм определения воздействия субсидируемого импорта на отрасль российского импорта. Понятие специфической субсидии. Установление наличия причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и существенным ущербом отрасли российской экономики.	1	1	-	-	6	8	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 З-1. ПК-2.2 З-2. ПК-2.2 З-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 З-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 З-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 З-1. ПК-5.1 У-1.	О.	Д.и.	Р.
10.	Тема 10. Валютное регулирование и валютный контроль в сфере ВЭД Особенности валютной политики России. Становление и развитие системы валютного регулирования и валютного контроля в	1	1	-	-	6	8	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 З-1. ПК-2.2 З-2. ПК-2.2 З-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2.	О.	К.	Р.

	России. Принципы и механизмы валютного регулирования и валютного контроля на внутреннем рынке России. Единая государственная система банковского и таможенного валютного контроля над внешнеторговыми сделками. Паспорт экспортной сделки, его роль в системе валютного контроля. Алгоритм оформления досье на экспортера и паспорта экспортной сделки. Процедура прохождения информации по отслеживанию поступления экспортной валютной выручки в Россию.								ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 З-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 З-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 З-1. ПК-5.1 У-1.			
11.	Тема 11. Становление и развитие экспортного контроля в России Фундаментальные основы стратегии инновационного прорыва. Формирование системы государственного регулирования и поддержки инновационного процесса в России. Современные тенденции научно-технологического развития. Инновационные аспекты повышения международной конкурентоспособности Российской продукции. Проблемы использования иностранных инновационных технологий в России. Инновационный вектор сотрудничества России со странами дальнего зарубежья. Инновационный вектор сотрудничества России со странами СНГ. Формирование нового стержня интеграции стран СНГ, основанного на инновациях и отвечающего вызовам глобализации	1	1	-	-	6	8	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 З-1. ПК-2.2 З-2. ПК-2.2 З-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 З-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 З-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 З-1. ПК-5.1 У-1.	О.	К.	Р.
12.	Тема 12. Внешнеэкономические проблемы перехода России на инновационный путь развития Фундаментальные основы стратегии инновационного прорыва. Формирование системы государственного регулирования и поддержки инновационного процесса в России. Современные тенденции научно-технологического развития. Инновационные аспекты повышения международной конкурентоспособности	1	1	-	-	6	8	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 З-1. ПК-2.2 З-2. ПК-2.2 З-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 З-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 З-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 З-1. ПК-5.1 У-1.	О.	К.	Р.

	Российской продукции. Проблемы использования иностранных инновационных технологий в России. Инновационный вектор сотрудничества России со странами дальнего зарубежья. Инновационный вектор сотрудничества России со странами СНГ. Формирование нового стержня интеграции стран СНГ, основанного на инновациях и отвечающего вызовам глобализации								ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.			
	Итого	12	16	-	-	78	106					

Заочная форма обучения

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Трудоемкость, академические часы						Индикаторы достижения компетенций	Результаты обучения (знания, умения)	Учебные задания для аудиторных занятий	Текущий контроль	Задания для творческого рейтинга (по теме(-ам)/ разделу или по всему курсу в целом)
		Лекции	Практические занятия	Лабораторные занятия	Практическая подготовка	Самостоятельная работа	Всего					
Семестр 8												
1.	Тема 1. Сущность, основные категории, виды и формы внешнеэкономической деятельности в РФ Понятие «внешнеэкономическая деятельность», ее сущность, предпосылки и условия осуществления. Классификация и сущность внешнеэкономических категорий. Роль внешнеэкономического фактора в развитии национальной экономики. Функции внешнеэкономической сферы в социально-экономическом развитии страны. Новые тенденции и цели делового партнерства во внешнеэкономической деятельности. Общая характеристика	0,5	-	-	-	10	10,5	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	Т	Р.

	современных и перспективных форм ВЭД. Виды ВЭД как способ реализации экспортной стратегии предприятия и форма его работы на внешнем рынке: международное инвестиционное сотрудничество, производственная кооперация, внешнеторговая деятельность, валютные и финансово-кредитные операции.											
2.	Тема 2. Содержание и регулирование внешнеторгового контракта как основы экономической безопасности участника внешнеэкономической деятельности Структура и содержание внешнеторгового контракта. Правовые аспекты договора международной купли-продажи товара. Правовая сущность международного торгового контракта. Источники правового регулирования контрактных отношений в международной торговле. Классификация контрактов, применяемых в международной торговле. Особенности правового регулирования заключения, изменения и прекращения международных торговых контрактов. Отдельные виды сделок, содействующих международной торговле	0,5	-	-	-	8	8,5	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	Т	Р.
3.	Тема 3. Предприятие как главный субъект внешнеэкономической деятельности Предприятие как главный субъект реализации внешнеэкономической деятельности страны. Основные участники ВЭД. Производители-экспортеры. Специализированные внешнеэкономические организации - посредники. Внешнеторговые фирмы крупных предприятий. Особенности деятельности смешанных обществ за границей, предприятия в свободных экономических и оффшорных зонах.	0,5	-	-	-	8	8,5	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	Т.	Р.

4.	Тема 4. Внешнеэкономические функции экспортоориентированных предприятий Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера. Выбор экспортной стратегии с учетом собственной материально-технологической базы и привлечения иностранных технологий в рамках избранной товарной номенклатуры ВЭД. Информационное обеспечение поиска иностранного контрагента. Выход российских экспортеров на внешний рынок: его содержание, цикл процедур и их последовательность. Конъюнктурные и маркетинговые оценки внешних рынков сбыта, расчет экспортных цен на поставляемую продукцию. Основные показатели деятельности зарубежных фирм. Порядок подготовки «конкурентного листа» и «карты фирмы» по внешнеторговым сделкам.	0,5	-	-	-	8	8,5	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	Р.а.з.	Р.
5.	Тема 5. Стратегические ориентиры ВЭД России Государственная стратегия ВЭД на современном этапе и ее развитие в среднесрочной перспективе, методы и этапы ее реализации. Целесообразность разработки долгосрочной стратегии ВЭД в условиях глобализации. Необходимость формирования законодательной основы государственного регулирования в сфере ВЭД. Внешнеэкономический потенциал научно-образовательного комплекса России. Проблемы участия предприятий российской обрабатывающей промышленности в международном разделении труда. Стратегические ориентиры научно-технологического развития России в системе ВЭД. Сотрудничество с региональными экономическими союзами и международными организациями	0,5	0,5	-	-	8	9	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	К.	Р.
6.	Тема 6. Основные принципы	0,5	0,5	-	-	8	9	ПК-2.2	ПК-2.2 3-1.	О.	К.	Р.

	государственного регулирования внешнеэкономической деятельности Изменение экономических функций государства в условиях интеграции экономики России в мировое хозяйство. Модели внешнеэкономических связей страны и типы государственного вмешательства во внешнеэкономическую сферу. Структура механизма государственного регулирования ВЭД и характеристика его элементов. Целевая функция системы государственного регулирования ВЭД. Система управления ВЭД на федеральном уровне и функции ее институтов. Система регулирования и управления ВЭД на региональном уровне. Общественные организации, содействующие развитию ВЭД, направления их деятельности.							ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.			
7.	Тема 7. Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли России Таможенное регулирование ВЭД как экономический метод государственного воздействия на внешнеторговые операции. Характеристика состава инструментов таможенно-тарифного регулирования России. Элементы таможенного тарифа. Классификация таможенных пошлин. Импортные таможенные тарифы в России. Их функции и тарифный контингент. Таможенная стоимость товара и методы ее определения. Страна происхождения товаров. Сертификат о происхождении товара. Тарифные преференции. Порядок использования тарифных преференций в системе таможенно-тарифного регулирования. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности. Понятие и классификация таможенных режимов. Процедура таможенного оформления товаров и транспортных средств при пересечении таможенной границы. Роль международных таможенных	0,5	0,5	-	-	8	9	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	Р.а.з. К.	Р.

	конвенций во внешней торговле России и их характеристика. Участие России в системе международных таможенных конвенций. Перспективы развития сотрудничества России с международными таможенными организациями и основные их направления											
8.	Тема 8. Нетарифное регулирование внешнеторговой деятельности России Понятие нетарифных методов регулирования внешней торговли как основные методы ограничения экспорта из России. Количественные ограничения. Меры административного характера. «Добровольные» ограничения экспорта. Лицензирование и квотирование экспорта в России. Общие принципы лицензирования экспорта в России. Классификация лицензий. Процедура выделения квот на экспортные поставки по международным соглашениям России. Технические барьеры в торговле. Применение стандартов в качестве инструмента нетарифного регулирования. Налоги как форма нетарифного регулирования	0,5	0,5	-	-	8	9	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	К.	Р.
9.	Тема 9. Применение защитных мер в системе внешней торговли России Антидемпинговые меры. Установление факта демпинга. Порядок введения специальных, антидемпинговых, компенсационных мер. Порядок введения предварительной специальной пошлины. Механизм проведения антидемпинговой процедуры. Принципы отнесения субсидии иностранного государства к специфической субсидии. Особенности определения существенного ущерба отрасли российской экономики при субсидировании иностранным государством товаров, импортируемых в Российскую Федерацию. Механизм определения воздействия субсидируемого импорта на отрасль российского импорта. Понятие	-	0,5	-	-	8	8,5	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	Д.и.	Р.

	специфической субсидии. Установление наличия причинно-следственной связи между субсидируемым импортом и существенным ущербом отрасли российской экономики.											
10.	Тема 10. Валютное регулирование и валютный контроль в сфере ВЭД Особенности валютной политики России. Становление и развитие системы валютного регулирования и валютного контроля в России. Принципы и механизмы валютного регулирования и валютного контроля на внутреннем рынке России. Единая государственная система банковского и таможенного валютного контроля над внешнеторговыми сделками. Паспорт экспортной сделки, его роль в системе валютного контроля. Алгоритм оформления досье на экспортера и паспорта экспортной сделки. Процедура прохождения информации по отслеживанию поступления экспортной валютной выручки в Россию.	-	0,5	-	-	8	8,5	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	К.	Р.
11.	Тема 11. Становление и развитие экспортного контроля в России Фундаментальные основы стратегии инновационного прорыва. Формирование системы государственного регулирования и поддержки инновационного процесса в России. Современные тенденции научно-технологического развития. Инновационные аспекты повышения международной конкурентоспособности Российской продукции. Проблемы использования иностранных инновационных технологий в России. Инновационный вектор сотрудничества России со странами дальнего зарубежья. Инновационный вектор сотрудничества России со странами СНГ. Формирование нового стержня интеграции стран СНГ, основанного на инновациях и отвечающего вызовам глобализации	-	0,5	-	-	8	8,5	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	К.	Р.

12.	Тема 12. Внешнеэкономические проблемы перехода России на инновационный путь развития Фундаментальные основы стратегии инновационного прорыва. Формирование системы государственного регулирования и поддержки инновационного процесса в России. Современные тенденции научно-технологического развития. Инновационные аспекты повышения международной конкурентоспособности Российской продукции. Проблемы использования иностранных инновационных технологий в России. Инновационный вектор сотрудничества России со странами дальнего зарубежья. Инновационный вектор сотрудничества России со странами СНГ. Формирование нового стержня интеграции стран СНГ, основанного на инновациях и отвечающего вызовам глобализации	-	0,5	-	-	8	8,5	ПК-2.2 ПК-4.1 ПК-4.2 ПК-5.1	ПК-2.2 3-1. ПК-2.2 3-2. ПК-2.2 3-3. ПК-2.2 У-1. ПК-2.2 У-2. ПК-2.2 У-3. ПК-2.2 У-4. ПК-4.1 3-1. ПК-4.1 У-1. ПК-4.2 3-1. ПК-4.2 У-1. ПК-5.1 3-1. ПК-5.1 У-1.	О.	К.	Р.
	Итого	4	4	-	-	98	106					

Формы учебных заданий на аудиторных занятиях:

Опрос (О.)

Формы текущего контроля:

Тест (Т.)

Кейсы (К.)

Расчетно-аналитические задания (Р.а.з.)

Деловая игра (Д.и.)

Формы заданий для творческого рейтинга:

Реферат (Р.)

III. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

Основная литература

1. Экономическая безопасность организации : учебник / Е.В. Пустынникова, А.А. Байгулова, Е.В. Бакальская [и др.] ; под ред. Е.М. Белого. — Москва : КноРус, 2022. — 346 с. — ISBN 978-5-406-08907-1. — URL:<https://book.ru/book/942102>
2. Гуреева, М.А., Экономическая безопасность. : учебник / М.А. Гуреева. — Москва : КноРус, 2021. — 311 с. — ISBN 978-5-406-06734-5. — URL:<https://book.ru/book/938333>

Дополнительная литература:

1. Кокорин, И.С., Организационно-правовые механизмы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации : монография / И.С. Кокорин, Е.С. Янковская, И.В. Бородушко, ; под ред. И.В. Бородушко. — Москва : Русайнс, 2021. — 235 с. — ISBN 978-5-4365-6470-8. — URL:<https://book.ru/book/939097>
2. Мога, И.С., Таможенное регулирование в системе управления рисками внешнеэкономической деятельности : монография / И.С. Мога. — Москва : Русайнс, 2021. — 205 с. — ISBN 978-5-4365-8833-9. — URL:<https://book.ru/book/942311>
3. Внешнеэкономическая бизнес-разведка в обеспечении национальной безопасности : учебное пособие / В. В. Безпалов, С. А. Лочан, Д. В. Федюнин [и др.]. — Москва : Русайнс, 2022. — 313 с. — ISBN 978-5-406-11084-3. — URL: <https://book.ru/book/947481>

Нормативные правовые документы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации: ч.1 от 31 июля 1998 г. № 146 – ФЗ (ред. от 24.06.2023). – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
2. Налоговый кодекс Российской Федерации: ч.2 от 05 августа 2000 г. № 117 – ФЗ (ред. от 10.07.2023) . – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 1. 30.11.1994 г. №51-ФЗ (ред. от 24.07.2023). – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
4. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 2. 26.01.1996 г. №14-ФЗ (ред. от 24.07.2023). – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
5. Закон Российской Федерации №5003-1 от 21.05.1993 г. «О таможенном тарифе» (ред. от 27.04.2023). – Режим доступа: www.consultant.ru.
6. Закон Российской Федерации №5338-1 от 07.07.1993 г. «О международном коммерческом арбитраже» (ред. от 30.12.2021). – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
7. Федеральный закон №164-ФЗ от 08.12.2003 (ред. от 29.12.2022) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». – Режим доступа: www.consultant.ru.
8. Федеральный закон от 10.12.2003 г №173 – ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» (ред. от 24.07.2023) – Режим доступа: www.consultant.ru.
9. Федеральный закон №183-ФЗ от 18.07.1999 «Об экспортном контроле» (ред. от 26.03.2022) – Режим доступа: www.consultant.ru.

ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННО-СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ

1. <http://www.consultant.ru> - Справочно-правовая система Консультант Плюс;
2. <http://www.1gl.ru> - Справочно-правовая система Главбух.

ПЕРЕЧЕНЬ ЭЛЕКТРОННО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

1. Фомина Е.А. Курс «Внеэкономическая безопасность» (электронный образовательный ресурс, размещённый в ЭОС РЭУ им. Г.В. Плеханова) <http://lms.rea.ru>

ПЕРЕЧЕНЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ БАЗ ДАННЫХ

1. <http://www.gks.ru/> - Федеральная служба государственной статистики
2. <http://www.budget.gov.ru/> – Единый портал бюджетной системы Российской Федерации
3. <http://www.roskazna.ru/> - Федеральное казначейство Российской Федерации
4. <https://fedstat.ru/> Единая межведомственная информационно-статистическая система (ЕМИСС)

ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ "ИНТЕРНЕТ", НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1. <https://www.minfin.ru/> - Министерство финансов Российской Федерации
2. <http://cbr.ru/> - Сайт Банка России
3. <http://economy.gov.ru/minec/main> - Министерство экономического развития Российской Федерации
4. <https://ach.gov.ru/> - Официальный сайт Счетной палаты РФ: www.ach.gov.ru;
5. <http://www.spark-interfax.ru/> - Система профессионального анализа рынков и компаний - СПАРК;
6. <http://moex.com/?id=62> - Официальный сайт Московской фондовой биржи
7. <https://www.fin-izdat.ru/journal/> - Журнал «Финансы и кредит»
8. <https://www.rbc.ru/> - Информационное агентство «РосБизнесКонсалтинг»
9. <http://www.finmarket.ru/> - Информационное Агентство Финмаркет

ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ИСПОЛЪЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Операционная система Windows 10, Microsoft Office Professional Plus: 2019 год (MS Word, MS Excel, MS Power Point, MS Access)

Антивирус Dr.Web Desktop Security Suite Комплексная защита

Браузер Яндекс

МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Дисциплина «Внеэкономическая безопасность» обеспечена:

для проведения занятий лекционного типа:

- учебной аудиторией, оборудованной учебной мебелью, мультимедийными средствами обучения для демонстрации лекций-презентаций;

для проведения занятий семинарского типа:

- учебной аудиторией, оборудованной учебной мебелью и техническими средствами для представления учебной информации студентам;

для самостоятельной работы:

- помещением для самостоятельной работы, оснащенным компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа к электронной информационно-образовательной среде Филиала.

IV. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

- Методические рекомендации по организации и выполнению внеаудиторной самостоятельной работы.
- Методические указания по подготовке и оформлению рефератов.

V. МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ПРОЦЕДУРЫ ОЦЕНИВАНИЯ ЗНАНИЙ И УМЕНИЙ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ

Результаты текущего контроля и промежуточной аттестации формируют рейтинговую оценку работы обучающегося. Распределение баллов при формировании рейтинговой оценки работы обучающегося осуществляется в соответствии с Положением о рейтинговой системе оценки успеваемости и качества знаний обучающихся в процессе освоения дисциплины «Внешнеэкономическая безопасность» в федеральном государственном бюджетном образовательном учреждении высшего образования «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова».

Таблица 4

Виды работ	Максимальное количество баллов
Выполнение учебных заданий на аудиторных занятиях	20
Текущий контроль	20
Творческий рейтинг	20
Промежуточная аттестация (<i>зачет</i>)	40
ИТОГО	100

В соответствии с Положением о рейтинговой системе оценки успеваемости и качества знаний обучающихся «преподаватель кафедры, непосредственно ведущий занятия с академической группой, обязан проинформировать группу о распределении рейтинговых баллов по всем видам работ на первом занятии учебного модуля (семестра), количестве модулей по дисциплине, сроках и формах контроля их освоения, форме промежуточной аттестации, снижении баллов за несвоевременное выполнение выданных заданий. Обучающиеся в течение учебного модуля (семестра) получают информацию о текущем количестве набранных по дисциплине баллов через личный кабинет обучающегося».

VI. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ¹

Оценочные материалы по дисциплине разработаны в соответствии с Положением об оценочных материалах в федеральном государственном бюджетном образовательном учреждении высшего образования «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова».

Тематика курсовых работ/проектов

Курсовая работа/проект по дисциплине «Внешнеэкономическая безопасность» учебным планом не предусмотрена

¹ В данном разделе приводятся примеры оценочных материалов

Типовой перечень вопросов к зачету:

1. Сущность и понятие «внешнеэкономическая деятельность», современный подход к характеристике ВЭД.
2. Виды и формы внешнеэкономической деятельности.
3. Общая характеристика современных и перспективных форм ВЭД.
4. Внешнеторговая деятельность как одна из основных форм ВЭД.
5. Роль валютно-финансовых и кредитных операций в составе видов ВЭД.
6. Организация управления внешнеэкономической деятельностью предприятия.
7. Особенности ценообразования и ценовой стратегии во внешнеэкономической деятельности предприятия.
8. Поиск и выбор партнера во внешнеэкономической деятельности предприятия.
9. Технологический процесс выхода российских экспортеров на внешний рынок: его содержание, цикл процедур и их последовательность.
10. Порядок подготовки «конкурентного листа» и «карты фирмы» по внешнеторговым сделкам.
11. Формирование образа фирмы во внешней среде и на международном рынке
12. Взаимодействие участника ВЭД с другими организациями
13. Сущность и методы определения эффекта и эффективности внешнеэкономических операций.
14. Основные формы показателей эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия.
15. Структура механизма государственного регулирования ВЭД России и характеристика его элементов.
16. Эволюция понятия «внешнеэкономический комплекс», состав внешнеэкономического комплекса России.
17. Классификация субъектов государственного регулирования и управления ВЭД в России.
18. Внешняя торговля как основная форма ВЭД России.
19. Законодательная основа внешнеэкономической деятельности России.
20. Основные инструменты государственного регулирования внешней торговли России
21. Внешняя торговля – основная форма участия России в международном разделении труда.
22. Сущность таможенно-тарифного регулирования внешней торговли России как экономический метод государственного воздействия на внешнеторговые операции.
23. Характеристика состава инструментов таможенно-тарифного регулирования России
24. Элементы таможенного тарифа, классификация таможенных пошлин.
25. Импортные таможенные тарифы в России, их функции и тарифный контингент.
26. Размер и критерии дифференциации импортных пошлин в России в зависимости от страны происхождения товара и степени его переработки.
27. Таможенная стоимость товара в России и методы ее определения.
28. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности России.
29. Тарифные преференции и использование их в системе таможенно-тарифного регулирования России.
30. Роль таможенных режимов в системе внешней торговли России.
31. Роль международных таможенных конвенций во внешней торговле России и их характеристика.
32. Основные направления развития таможенного сотрудничества России с Комиссией европейских сообществ.
33. Понятие нетарифных методов регулирования внешней торговли как основные методы ограничения экспорта из России.
34. Количественные ограничения и меры административного характера во внешней торговле России.

35. Лицензирование и квотирование как меры количественного и стоимостного ограничения экспортно-импортных операций.
36. Процедура выделения квот на экспортные поставки по международным соглашениям России.
37. Порядок проведения аукционной продажи квот.
38. Технические барьеры в торговле как традиционный вид нетарифных ограничений.
39. Причины принятия и сущность Федерального закона «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров», основные его принципы и положения.
40. Порядок применения антидемпинговых мер во внешней торговле
41. Применение защитных мер в системе внешней торговли России.
42. Налоги в системе внешнеэкономической деятельности России.
43. Становление и развитие системы экспортного контроля России.
44. Роль товаров и технологий двойного применения в системе внешнеэкономической деятельности
45. Международные организации в системе экспортного контроля.
46. Формирование внутрифирменных программ экспортного контроля.
47. Становление и развитие системы валютного регулирования в России.
48. Принципы и механизмы валютного регулирования и валютного контроля на внутреннем рынке России.
49. Система валютного контроля в России за экспортно-импортными операциями.
50. Внешнеэкономические проблемы перехода России на инновационный путь развития.
51. Мирохозяйственные предпосылки инновационного развития России и современные тенденции научно-технологического развития.
52. Инновационные аспекты повышения международной конкурентоспособности Российской продукции.
53. Государство в системе управления инновационными процессами, формирование системы государственного регулирования и поддержки инновационного процесса в России, проблемы использования иностранных технологий в России.
54. Формирование и развитие национальной системы экспортного контроля России.
55. Экспортный контроль в системе регулирования внешнеэкономической деятельности Российской Федерации.
56. Основные направления системы экспортного контроля России. Списки контролируемых товаров и технологий.
57. Паспорт экспортной сделки, его роль в системе валютного контроля.
58. Алгоритм оформления досье на экспортера и паспорта экспортной сделки.
59. Процедура прохождения информации по отслеживанию поступления экспортной валютной выручки в Россию.
60. Ответственность уполномоченных банков и меры финансового наказания для экспортеров в системе валютного контроля.

Практические задания к зачету:

Задача №1 (расчет финансовых результатов экспортно-импортных операций)

Американская корпорация поставляет сырье для производства кормов английской компании. С 1 января курс фунта стерлингов поднялся с 2,4 доллара до 2,8 доллара за фунт стерлингов.

Сумма невыполненных контрактов американскими экспортерами перед партнерами составляет 40 млн. фунтов стерлингов. Определите, какие доходы или убытки получают американские экспортеры

Задача №2 (Платежный баланс)

Известно, что в открытой экономике внутренние инвестиции (I) равны 700 у.е, частные сбережения (Sp) равны 1100 у.е., государственные (правительственные) сбережения (Sg) равны –100 у.е. (данные представлены за определенный год). Предположим, что в платежном балансе указанной страны отсутствуют трансферты, сделки, отражаемые по счету операций с капиталом, и чистые ошибки и пропуски. Рассчитайте для указанного года: 1) сальдо счета текущих операций платежного баланса страны; 2) сальдо финансового счета платежного баланса страны.

Примеры вопросов для опроса:

1. Мировое хозяйство представляет собой совокупность национальных экономик, связанных между собой взаимным обменом товарами, услугами и мобильными факторами производства.
2. Международные экономические отношения – форма существования и развития мирового хозяйства, его внутренний механизм.
3. Международная торговля – это торговля между резидентами разных стран, за исключением физических лиц и некоммерческих организаций.
4. Несмотря на продолжающийся рост мировой торговли, ее значимость по сравнению с другими формами международных экономических отношений уменьшается.
5. Для обрабатывающей промышленности характерно углубленное разделение труда, подетальная и технологическая специализация

Примеры тестовых заданий:

1. Внешнеэкономические связи — это:
 - а) международные, хозяйственные, торговые, политические, информационные отношения, обеспечивающие обмен товарами, различные формы экономического и научно-технического сотрудничества, специализацию, кооперацию производства, совместное предпринимательство, оказание услуг, проведение валютных и финансово-кредитных операций;
 - б) совокупность отраслей, подотраслей, объединений предприятий, фирм, производящих и реализующих экспортную продукцию, а также закупающих и перерабатывающих импортные товары;
 - в) международные, хозяйственные, торговые, политические, информационные отношения, обеспечивающие обмен товарами, а также укрепляющие научные, технические, культурные связи;
 - г) осуществление торгового обмена, совместного предпринимательства и оказания услуг.
2. Внешнеэкономическая деятельность — это:
 - а) совокупность отраслей, подотраслей, объединений, предприятий, производящих и реализующих экспортную продукцию;
 - б) международное разделение труда, позволяющее добиваться экономии общественного труда в процессе рационального производства и обмена его результатами между различными странами;
 - в) процесс реализации внешнеэкономических связей путем осуществления торгового обмена, совместного предпринимательства, оказания услуг, различных форм экономического и научно-технического сотрудничества;
 - г) торговые, хозяйственные, экономические, политические, информационные отношения, обеспечивающие обмен товарами.
3. Внешнеэкономический комплекс — это:
 - а) фирмы, предприятия, занятые поставками товаров зарубежным потребителям или поступлением продукции, производимой за рубежом;
 - б) процесс реализации внешнеэкономических связей путем осуществления торгового обмена, совместного предпринимательства, оказания услуг различных форм экономического сотрудничества;

- в) совокупность отраслей, подотраслей, объединений предприятий, реализующих импортную продукцию;
- г) совокупность отраслей, подотраслей, объединений предприятий, производящих и реализующих экспортную продукцию, а также закупающих и перерабатывающих импортные товары и осуществляющих другие формы внешнеэкономической деятельности.

4. Основной правовой формой отношений между странами являются:

- а) международные договоры;
- б) многосторонние договоры, определяющие основные принципы и направления взаимодействия государств в международных сферах;
- в) все вышеперечисленное.

5. Во внешнеэкономической сфере ведут предпринимательскую деятельность:

- а) хозяйствующие субъекты, экспортирующие собственную продукцию, работы, услуги;
- б) хозяйствующие субъекты, импортирующие товары и услуги для собственных нужд или реализации;
- в) хозяйствующие субъекты, осуществляющие посредническую деятельность во внешнеэкономической сфере;
- г) все вышеперечисленные субъекты.

Примеры расчетно-аналитических заданий:

Задача 1. Рассчитайте структуру расходов по контракту на основании следующих данных:

- 1) административно-хозяйственные расходы относятся на каждый контракт в размере 28 % от заработной платы сотрудников и начислений на нее;
- 2) заработная плата должна быть рассчитана исходя из того, что общий фонд заработной платы на год – 450 тыс. р.;
- 3) план внешнеторгового оборота на год – 3,5 млн р., данный контракт заключен на поставку товаров на сумму 400 тыс. р.;
- 4) таможенные платежи (включая таможенные сборы) составляют 685 тыс. р.
- 5) оплата погрузочно-разгрузочных работ должна быть определена на основе тарифа 2,8 р. за 1 тонну. Будет погружено 210 т товара;
- 6) прочие расходы составляют 10 % от суммы общих расходов.

Задача 2. Организация имела предварительные договоренности на экспортную поставку 3 тыс. единиц продукции по цене 45 р. Постоянные затраты на производство данной партии составили 40 тыс. р. на весь объем выпуска, а переменные – 22 р. на одно изделие. На момент отгрузки продукции выяснилось, что один из партнеров не может приобрести продукцию в количестве 875 шт. Изменение конъюнктуры рынка привело к тому, что новый партнер согласен приобрести только 700 изделий, но по цене на 5% ниже себестоимости. Дайте обоснование целесообразности принятия дополнительного заказа по цене ниже себестоимости.

Задача 3. Определите, как повлияли оборачиваемость и себестоимость реализованных товаров на объем средств, вложенных в экспортные операции внешнеторговой организации, если известно, что средние остатки средств по экспортным операциям в I квартале отчетного года составили 8,5 тыс. р., базисного года – 7,7 тыс. р., себестоимость реализованных товаров в I квартале отчетного года составила 23 тыс. р., базисного года – 21 тыс. р.

Примеры кейсов:

Кейс 1. Компания «Алекор» учреждена в качестве юридического лица на территории Российской Федерации (г. Екатеринбург). Один из филиалов этой компании расположен на территории Республики Беларусь (г. Могилев) и носит название «Алекор-М». Компания

«Транстехно» учреждена в качестве юридического лица и зарегистрирована на территории Республики Беларусь (г. Гродно).

Руководствуясь ссылками на законодательную базу Республики Беларусь, установите, какой критерий используется для определения правоспособности юридических лиц при совершении внешнеторговых сделок на территории Республики Беларусь.

Определите, будет ли совершенная между «Алекор-М» (г. Могилев) и «Транстехно» (г. Гродно) сделка по купле-продаже пиломатериалов на территории Республики Беларусь для компании «Транстехно» считаться внешнеторговой.

Кейс 2. Компания «Алекор» учреждена в качестве юридического лица на территории Российской Федерации (г. Екатеринбург). Один из филиалов этой компании расположен на территории Республики

Беларусь (г. Могилев) и носит название «Алекор-М». Компания «Транстехно» учреждена в качестве юридического лица и зарегистрирована на территории Республики Беларусь (г. Гродно).

Руководствуясь ссылками на законодательную базу Республики Беларусь, установите, какой критерий используется для определения правоспособности юридических лиц при совершении внешнеторговых сделок на территории Республики Беларусь.

Определите, будет ли совершенная между «Алекор» (г. Екатеринбург) и «Транстехно» (г. Гродно) сделка по купле-продаже пиломатериалов на территории Республики Беларусь для компании «Транстехно» считаться внешнеторговой.

Кейс 3. Выберите порядка 5-7 иностранных фирм из западноевропейского региона используя ряд источников, содержащих данные о фирмах:

- специализированные справочники, журналы, проспекты;
- национальные каталоги стран;
- коммерческие газеты, журналы;
- сведения о проходящих выставках, ярмарках;
- информацию о действующих в Республике Беларусь совместных и иностранных предприятиях;
- информацию в Интернет;
- сведения Белорусской торгово-промышленной палаты;
- рекламные материалы иностранных фирм.

Охарактеризуйте выбранные фирмы по классификационным признакам. Выделите из них промышленные, торговые, транспортные, финансовые фирмы. Определите особенности классификационных признаков для данного региона.

Пример деловой игры:

1. Организационная часть деловой игры.

Цель деловой игры – подготовить и подписать контракт купли-продажи товара.

Учебная группа студентов делится на подгруппы по 4-6 человек. Эти подгруппы делятся пополам и представляют: одна – делегацию фирмы, продающую товар, другая – делегацию фирмы, покупающую товар. После подписания контракта они меняются ролями. Каждая делегация, участвующая в переговорах по продаже и покупке товара, избирает руководителя делегации. При этом каждая сторона должна стремиться получить максимальную прибыль от сделки. Все решения, принимаемые делегациями при переговорах, подписание контракта и получение прибыли обосновывается соответствующими расчетами. Справочный материал для переговоров и расчетов прилагается.

Игра заканчивается защитой подписанного контракта перед преподавателем и всей группой студентов.

Оценка результатов деловой игры делается преподавателем.

2. Примерный план подготовки переговоров и подписания контракта купли-продажи товара.

Российская фирма "Комфорт" заключила контракт с итальянской фирмой "IFE" на поставку крупной партии холодильников в Россию. Российская фирма на основе предварительного сравнительного анализа аналогичных предложений провела приведение цен к единой валюте, по базисным условиям поставок, с учетом уторгования, по техническим характеристикам и, в результате, определила цену контракта с итальянской фирмой. В процессе реализации контракта российская фирма столкнулась с проблемами, возникшими как по вине итальянской фирмы, так и в связи с собственными недоработками в условиях контракта. Для анализа этих проблем и выработки рекомендации для будущей работы она обратилась в консалтинговую фирму "Эксперт-М", которая выявила причины ненадлежащего исполнения контракта с обеих сторон и слабости сравнительного анализа конкурентных материалов. Однако, самое удивительное и непривычное для фирмы замечание со стороны экспертов звучало так: "совсем отсутствовал выбор метода торговли и его организационной формы на этапе подготовки сделки". Другими словами, не было анализа других, кроме контракта купли-продажи, способов взаимоотношений партнеров, которыми так богата международная практика – торговля изделиями в разобранном виде с последующей сборкой на месте, организация тендера на поставку крупной партии холодильников, строительство завода под ключ по производству бытовых холодильников, продажа холодильников с известным товарным знаком, создание дистрибьюторской сети, организация сервисного послепродажного обслуживания холодильников, оказание консультационных, маркетинговых и рекламных услуг, организация товарообменной или лизинговой операции и др. Таким образом, экспертиза показала практическую необходимость предварительного выбора организационной формы коммерческого взаимодействия, чему и посвящен данный учебный элемент».

Каждая группа перед началом переговоров тщательно изучает справочный материал по своему заданию и составляет конкурентный лист, чтобы знать свои и партнера сильные и слабые стороны.

Для этого:

2.1. Выписываются из справочного материала все технические и экономические характеристики продаваемого товара и конкурирующего с ним.

2.2. Конкурентоспособность продаваемого товара по каждому техническому параметру определяется как отношение величины этого параметра к величине того же параметра образца при условии, что при росте величины этого параметра возрастает и конкурентоспособность этого товара:

$$J_i = \frac{P_i}{P_{обр_i}} \quad (1)$$

J_i – коэффициент конкурентоспособности данного товара к образцу по i -тому техническому параметру

P_i – величина технического параметра продаваемого товара

$P_{обр_i}$ – величина технического параметра образца.

Если при увеличении технического параметра конкурентоспособность падает, то коэффициент конкурентоспособности определяется по формуле:

$$J_i = \frac{P_{обр_i}}{P_i} \quad (2)$$

2.3. Подсчитывается средний коэффициент конкурентоспособности по всем техническим параметрам продаваемого товара по формуле:

$$J_{cc} = \frac{\sum J_i}{i} \quad (3)$$

2.4. Рассчитывается цена потребления продаваемого товара и аналогичного товара в стране, покупающей этот товар. При этом условно принимается, что он будет продаваться по той же цене, что и товар-конкурент.

$$Ц_{пот} = \frac{Ц_{прод}}{a} + З_{экс} \quad (4)$$

Ц_{пот} – цена потребления, Ц_{прод} – цена, по которой продается товар, а – срок службы товара, З_{экс} – затраты на эксплуатацию (затраты на бензин, электроэнергию и т.д.). Для расчета можно принять, что телевизор работает часов в сутки, легковые машины пробегает 50 тыс. км. в год.

2.5. Определяется коэффициент конкурентоспособности продаваемого товара по цене потребления (J_{ц.п.}) по формуле:

$$J_{ц.п.} = \frac{Ц_{пот.обр}}{Ц_{пот}} \quad (5)$$

2.6. Определяется интегральный показатель конкурентоспособности продаваемого товара по формуле:

$$K = J_{cp} * J_{ц.п.}$$

2.7. Покупатель по интегральному показателю конкурентоспособности предварительно определяет цену, по которой можно продать товар в своей стране по формуле:

$$Ц_{\max пр} = Ц_{пр} * K \quad (8)$$

Ц_{max пр} – максимальная цена, по которой можно продать покупаемый товар,
Ц_{пр} – рыночная цена, по которой продается аналогичный товар в своей стране,
K – интегральный показатель конкурентоспособности товара.

3. Установление контрактной цены. До согласования контрактной цены (Ц_к) продавец определяет нижний предел контрактной цены (Ц_{н.п.}), по которой он может продать товар при минимальной прибыли П_{min} по формуле:

$$Ц_{н.п.} = Ц_{р} - П_{фак} + П_{min} + З_{тр} + З_{стр} + З_{эк.п} + З_{имп.п.},$$

Где Ц_р – цена реализации товара на внутреннем рынке

П_{фак} – фактическая прибыль предприятия от этого товара

П_{min} – минимальная прибыль продавца (в пределах 10 %)

З_{тр} – затраты на транспорт (рассчитываются в зависимости от согласованных условий поставки)

З_{стр} – затраты, связанные со страховкой товара

З_{эк.п} – экспортная пошлина

З_{имп.п.} – импортная пошлина

$$З_{тр} = L * Р_{изд} * Т,$$

где L – расстояние доставки в км., которое оплачивает продавец

Р_{изд} – масса товара в тоннах

Т – стоимость перевозки одной тонны/км

4. Покупатель определяет предварительную цену товара, по которой он может купить товар при минимальной прибыли. Это будет верхним пределом контрактной цены:

$$\text{Цв.п.} = \text{Цтах.пр.} - \text{Пmin} - \text{Зтр} - \text{Зстр} - \text{Зэк.п} - \text{Зим.п.},$$

где Цв.п. – верхний предел контрактной цены

Цтах.пр. – максимальная продажная цена товара в стране импортера

Пmin – минимальная прибыль покупателя (в пределах 10 %)

5. Имея предварительные расчеты по нижнему пределу контрактной цены Цн.п. и верхнему пределу контрактной цены Цв.п., стороны окончательно договариваются о цене товара, что и записывается в контракт Цк.

$$\text{Цн.п.} < \text{Цк} < \text{Цв.п.}$$

6. Определение прибыли от проведенной сделки и подписания контракта.

6.1. Прибыль продавца от единицы товара рассчитывается по формуле:

$$\text{Ппр} = \text{Цк} - \text{Зтр} - \text{Зстр} - \text{Зэк.п} - \text{Зим.п.} - \text{С},$$

где С – себестоимость товара,

$$\text{С} = \text{Цр} - \text{Пфак}$$

6.2. Общая прибыль от всего контракта определяется по формуле:

$$\text{Ппр.общ} = \text{Ппр} * \text{N},$$

где N – партия продаваемого товара, шт.;

Ппр – прибыль покупателя от единицы товара.

6.3. Определение общих затрат покупателя ведется по формуле:

$$\text{Зобщ} = \text{Цк} + \text{Зтр} + \text{Зстр} + \text{Зэк.п.} + \text{Зим.п.}$$

6.4. Определение прибыли покупателя от единицы товара ведется по формуле:

$$\text{Ппок } i = \text{Цтах пр} - \text{Зобщ},$$

где Цтах пр – максимальная цена, по которой предполагается продать товар импортером;

Зобщ – общие затраты покупателя на единицу товара.

6.5. Общая прибыль покупателя от всего контракта определяется по формуле:

$$\text{Ппок} = \text{Ппок } i * \text{N},$$

где N – партия покупаемого товара, шт.

7. Обсуждение и составление разделов контракта.

7.1 “Преамбула”.

В этом разделе дается полное определение договаривающихся сторон, т.е. название фирм, являющихся продавцом и покупателем.

7.2 “Предмет договора”. Дается описание товара.

7.3 “Количество товара”. Указывается в метрических единицах (штуках, комплектах, тоннах). Продавец должен учитывать наличие квоты на данный товар и свои производственные возможности.

7.4 “Сроки поставки”. Указываются календарные сроки поставок и их длительность.

7.5 “Базисные условия поставок”. Договаривающиеся стороны согласовывают один из видов условий поставок: EXW, DAF, FOR/FOT, FOB, CIF и т.д. (см. таблицу базисных условий поставок). Определяются разделение обязанностей продавца и покупателя, связанных с доставкой товара, оплата таможенных пошлин.

7.6 “Страхование”.

Указывается, кто заключает договор на страхование и с кем, риски, от которых груз должен быть застрахован (“С ответственностью за все риски”, “С ответственностью за частную аварию”, “Без ответственности за повреждения, кроме крушения” и т.д.). В зависимости от выбранного риска будет определяться размер страхового взноса. В этом разделе записываются основные условия при форс-мажоре, по которым экспортер не несет ответственности за невыполнение контракта, а также предельные сроки форс-мажора, после чего контракт расторгается.

7.7 “Выбор валюты”. Цена товара в контракте может быть указана в валюте продавца, покупателя или в валюте третьей страны.

7.8 “Выбор валюты платежа”. Стороны договариваются о валюте платежа, которая не зависит от валюты, записанной в контракте.

7.9 “Условия платежа”. Это могут быть предоплата и кредит. При предоплате можно договориться выставлять счета на инкассо или установить аккредитивную форму расчета.

7.10 “Гарантии продавца”. Указываются методы приемки товара. Кто проверяет товар: продавец или покупатель. Ответственность в любом случае несет экспортер. Оговаривается право импортера предъявлять претензии к качеству товара и возмещению убытков. Методы возмещения убытков, замена

товара, его ремонт, возврат и т.д.

7.11 “Штрафные санкции”. Указываются штрафные санкции в виде пени, штрафов за невыполнение отдельных разделов контракта (срыв сроков поставки, качество, нарушение условий платежа). Штрафные санкции должны быть взвешенными, не носить разорительного характера. Следует оговорить предельные размеры убытков, при которых получатель имеет право расторгнуть контракт.

В международной практике получило распространение прогрессивное начисление штрафных санкций в следующих размерах: в течение первых 30 дней – по 0,05% за каждый день, в течение следующих 30 дней – по 0,08%, в дальнейшем – по 0,12% за каждый день просрочки. Предельная величина ограничивается 8%.

7.12 “Арбитражные и судебные разбирательства споров”. Обычно стороны договариваются решать разногласия мирным путем. Однако в контракте следует записать, что, если стороны не пришли к согласию путем переговоров, то они обращаются в арбитраж, решение которого является окончательным

и обжалованию не подлежит.

Справочные данные для подписания внешнеэкономического контракта промышленных товаров

1. Стоимость перевозки ж/д транспортом за 1 т/км – 2,5 руб.

2. Соотношение стоимости перевозок 1т/км на различных видах транспорта:

2.1 Водный – 1

2.2 Железнодорожный – 3

2.3 Автомобильный – 4

2.4 Воздушный – 5

3. Страхование груза в зависимости от рисков от 0,5 до 4 % от стоимости груза.
4. Экспортная пошлина в России на промышленные товары – 10% от стоимости товара, указанного в контракте.
5. Импортная пошлина в России на телевизоры, холодильники, легковые машины – 25 % от стоимости товара, указанного в контракте.
6. Импортная пошлина в развитых странах на телевизоры, холодильники, легковые машины в пределах 2-7 % от стоимости товара, указанного в контракте.
7. Курсы национальных валют ряда стран на 24 мая 2009 года.
1 доллар США – 31,19 руб., 1 евро – 43,46 руб.,
8. Расстояние между некоторыми городами и портами:
Москва – Брест - 1099 км
Москва – С-Петербург - 651 км
Самара – Москва - 1100 км
Пенза – Москва 710 км
Москва – Берлин - 1895 км
Брест – Милан - 1509 км
С-Петербург – Лондон - 2250 км
С-Петербург (морск. порт) – Хельсинки (морск. порт) - 320 км
9. Базисные условия поставок в соответствии с Incoterms-2000 (таблица 1)

Таблица 1.

Базисные условия поставок на различных видах транспорта в соответствии с Incoterms - 2000					
Группы	Международные коммерческие термины	Транспорт			
Группа	Описание	Водн.	Автом.	Ж/д	Воздуш.
Группа Е	EXW Франко завод (... название места)	+	+	+	+
Группа F	Основная перевозка не оплачена				
	FCA Франко перевозчик (... название места назначения)	+	+	+	+
	FAS Франко вдоль борта судна (... название порта отгрузки)	+	-	-	-
	FOB Франко борт (... название порта отгрузки)	+	-	-	-
Группа С	Основная перевозка оплачена				
	CFR Стоимость и фрахт (... название порта назначения)	+	-	-	-
	CIF Стоимость, страхование и фрахт (... название порта назначения)	+	-	-	-
	CPT Фрахт/перевозка оплачены до (... название места назначения)	+	+	+	+
	CIP Фрахт/перевозка и страхование оплачены до (... название места назначения)	+	+	+	+
Группа D	Прибытие				
	DAF Поставка до границы (... название места поставки)	+	+	+	+
	DES Поставка с судна (... название порта назначения)	+	-	-	-
	DEQ Поставка с приставки (... название порта назначения)	+	-	-	-
	DDU Поставка без оплаты пошлины (... название места назначения)	+	+	+	+
	DDP Поставка с оплатой пошлины (... название места назначения)	+	+	+	+

10. Технические характеристики товаров, продаваемых в России и аналогичных товаров в стране покупателя.

Вариант №1

№		Автомобиль Нисса (изготовлен и продается в России)	Автомобиль Suzuki (изготовлен в Японии, продается в Финляндии)
1.	Рабочий объем, см.куб.	1568	1590
2.	Мощность, кВт/л.с.	59/80	59/80
3.	Число мест	5	5
4.	Число дверей	3	3
5.	Масса, кг.	1150	1000
6.	Время разгона до 100 км/ч, сек.	23	20
7.	Максимальная скорость, км/ч	132	144
8.	Бензин	А-93	А-93
9.	Расход бензина (литров на 100 км.)	10,5	9,6
10.	Срок службы, лет	6	5
11.	Цена бензина	10 руб. 80 коп.	0,25 евро
12.	Цена машины	200 000 руб.	10 000 евро
13.	Выпуск в год, шт.	100 000	
14.	Экспортная квота, %	50	
15.	Прибыль, %	25	

Вариант №2

№		Автомобиль Ваз-2109 (изготовлен и продается в России)	Автомобиль Fiat-Uno (изготовлен в Италии, продается в Германии)
1.	Рабочий объем, см.куб.	1499	1590
2.	Мощность, кВт/л.с.	54/70	54/70
3.	Число мест	5	5
4.	Число дверей	5	5
5.	Масса, кг.	960	920
6.	Время разгона до 100 км/ч, сек.	15	12
7.	Максимальная скорость, км/ч	150	165
8.	Бензин	А-93	А-93
9.	Расход бензина (литров на 100 км.)	6,0	7,0
10.	Срок службы, лет	7	6
11.	Цена бензина	10 руб. 80 коп.	0,32 евро
12.	Цена машины	160 000 руб.	8800 евро
13.	Выпуск в год, шт.	300 000	
14.	Экспортная квота, %	30	
15.	Прибыль, %	30	

Вариант №3

№		Холодильник «Атлант МХМ-2712» (производство в Белоруссии, продажа в России)	Холодильник «Stinol» (производство и продажа в Италии)
1.	Общий внутренний объем, см.куб.	280	288
2.	Объем морозильной камеры, см.куб.	45	100
3.	Объем холодильной камеры, см.куб.	235	188
4.	Суточный расход электроэнергии, кВт	1,2	1,1
5.	Масса, кг.	67	66
6.	Стоимость электроэнергии за кВт-ч	1 руб.	0,03 евро
7.	Срок службы, лет	9	10
8.	Цена	10 000 руб.	450 евро
9.	Выпуск в год, шт.	200 000	100 000
10.	Экспортная квота, %	50	50
11.	Прибыль, %	30	25

Примерная тематика рефератов:

1. Понятие внешнеэкономической операции и внешнеэкономической (международной) сделки.
2. Сущность и характер сделок купли-продажи товаров.
3. Подготовка международных торговых сделок.
4. Сущность и характер сделок купли-продажи товаров.
5. Подготовка международных торговых сделок.
6. Проблема определения уровня внешнеторговой цены.
7. Содержание и виды внешнеторговых контрактов.
8. Торговые обычаи в международной практике. Содержание базисных условий поставок.
9. Разработка внешнеторговых контрактов на поставку машин и оборудования. Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров.
10. Организация проведения внешнеторговых переговоров.

Типовая структура зачетного задания

<i>Наименование</i>	<i>Максимальное количество баллов</i>
<i>Вопрос 1</i>	<i>10</i>
<i>Вопрос 2</i>	<i>10</i>
<i>Практическое задание (расчетно-аналитическое).</i>	<i>20</i>

Показатели и критерии оценивания планируемых результатов освоения компетенций и результатов обучения, шкала оценивания

Таблица 5

Шкала оценивания		Формируемые компетенции	Индикатор достижения компетенции	Критерии оценивания	Уровень освоения компетенций
85 – 100 баллов	«отлично»/ «зачтено»	ПК-2 Способен осуществлять финансовый мониторинг в целях ПОД/ФТ в организации ПК-4. Способен осуществлять управление развитием бизнеса, в том числе цифрового, организовывать документационное обеспечение управленческой деятельности на русском и иностранном языке ПК-5. Способен формировать и реализовывать механизмы эффективного взаимодействия государства и бизнеса, определять направления развития системы государственных закупок	ПК-2.2 Организует работу по выявлению операций (сделок), подлежащих контролю в целях ПОД/ФТ в организации ПК-4.1. Использует инструменты создания и развития бизнеса, включая цифровой ПК-4.2. Осуществляет документационное обеспечение управленческой деятельности, в том числе на иностранном языке ПК-5.1. Определяет механизмы взаимодействия государства и бизнеса, не допускающие развития теневых форм экономики	Знает верно и в полном объеме: 3-1. типологии отмывания денег и перечень предикатных преступлений в отношении ОД/ФТ 3-2. перечень стран и территорий, не выполняющих рекомендации Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег 3-3. виды деятельности и отчетность работника, ответственного за ПОД/ФТ 3-1 инструменты создания и развития бизнеса, в том числе цифрового 3-1 основы института делопроизводства 3-1 стратегии и инструментарий взаимодействия государства и бизнеса, структуру теневой деятельности Умеет верно и в полном объеме: У-1. применять законодательство в сфере ПОД/ФТ, нормативные правовые акты и правила внутреннего контроля У-2. проводить финансовые расследования и подготовку информационно-аналитических материалов в целях ПОД/ФТ У-3. осуществлять контроль исполнения порядка представления сведений об операциях (сделках), подлежащих обязательному контролю, и подозрительных операциях (сделках) в уполномоченный орган в сфере	Продвинутый

				ПОД/ФТ У-4. представлять информацию и документы при проведении проверок надзорными органами деятельности организации по вопросам ПОД/ФТ У-1 находить вариативные модели организационно-управленческих решений развития бизнеса, в том числе цифрового, оценивать предлагаемые решения с учетом рисков и социально-экономических последствий У-1 осуществлять документационное обеспечение управленческой деятельности на государственном языке РФ и/или иностранном языке У-1 использовать механизмы взаимодействия государства и бизнеса, не допускающие развития теневых форм экономики.	
70 – 84 баллов	«хорошо»/ «зачтено»	ПК-2 Способен осуществлять финансовый мониторинг в целях ПОД/ФТ в организации ПК-4. Способен осуществлять управление развитием бизнеса, в том числе цифрового, организовывать документационное обеспечение управленческой деятельности на русском и иностранном языке ПК-5. Способен формировать и реализовывать механизмы эффективного взаимодействия государства и бизнеса, определять направления	ПК-2.2 Организует работу по выявлению операций (сделок), подлежащих контролю в целях ПОД/ФТ, в организации ПК-4.1. Использует инструменты создания развития бизнеса, включая цифровой ПК-4.2. Осуществляет документационное обеспечение управленческой деятельности, в том числе на иностранном языке ПК-5.1. Определяет механизмы взаимодействия государства и бизнеса, не допускающие развития теневых форм экономики	Знает незначительными замечаниями: 3-1. типологии отмывания денег и перечень предикатных преступлений в отношении ОД/ФТ 3-2. перечень стран и территорий, не выполняющих рекомендации Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег 3-3. виды деятельности и отчетность работника, ответственного за ПОД/ФТ 3-1 инструменты создания и развития бизнеса, в том числе цифрового 3-1 основы института делопроизводства 3-1 стратегии и инструментарий взаимодействия государства и бизнеса, структуру теневой деятельности Умеет незначительными замечаниями:	Повышенный

		развития системы государственных закупок		У-1. применять законодательство в сфере ПОД/ФТ, нормативные правовые акты и правила внутреннего контроля У-2. проводить финансовые расследования и подготовку информационно-аналитических материалов в целях ПОД/ФТ У-3. осуществлять контроль исполнения порядка представления сведений об операциях (сделках), подлежащих обязательному контролю, и подозрительных операциях (сделках) в уполномоченный орган в сфере ПОД/ФТ У-4. представлять информацию и документы при проведении проверок надзорными органами деятельности организации по вопросам ПОД/ФТ У-1 находить вариативные модели организационно-управленческих решений развития бизнеса, в том числе цифрового, оценивать предлагаемые решения с учетом рисков и социально-экономических последствий У-1 осуществлять документационное обеспечение управленческой деятельности на государственном языке РФ и/или иностранном языке У-1 использовать механизмы взаимодействия государства и бизнеса, не допускающие развития теневых форм экономики.	
50 – 69 баллов	«удовлетворительно»/ «зачтено»	ПК-2 Способен осуществлять финансовый мониторинг в целях ПОД/ФТ в организации ПК-4. Способен осуществлять управление	ПК-2.2 Организует работу по выявлению операций (сделок), подлежащих контролю в целях ПОД/ФТ в организации ПК-4.1. Использует инструменты создания и	Знает на базовом уровне, с ошибками: 3-1. типологии отмывания денег и перечень предикатных преступлений в отношении ОД/ФТ 3-2. перечень стран и территорий, не выполняющих рекомендации Группы	Базовый

		развитием бизнеса, в том числе цифрового, организовывать документационное обеспечение управленческой деятельности на русском и иностранном языке ПК-5. Способен формировать и реализовывать механизмы эффективного взаимодействия государства и бизнеса, определять направления развития системы государственных закупок	развития бизнеса, включая цифровой ПК-4.2. Осуществляет документационное обеспечение управленческой деятельности, в том числе на иностранном языке ПК-5.1. Определяет механизмы взаимодействия государства и бизнеса, не допускающие развития теневых форм экономики	разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег 3-3. виды деятельности и отчетность работника, ответственного за ПОД/ФТ 3-1 инструменты создания и развития бизнеса, в том числе цифрового 3-1 основы института делопроизводства 3-1 стратегии и инструментарий взаимодействия государства и бизнеса, структуру теневой деятельности Умеет на базовом уровне, с ошибками: У-1. применять законодательство в сфере ПОД/ФТ, нормативные правовые акты и правила внутреннего контроля У-2. проводить финансовые расследования и подготовку информационно-аналитических материалов в целях ПОД/ФТ У-3. осуществлять контроль исполнения порядка представления сведений об операциях (сделках), подлежащих обязательному контролю, и подозрительных операциях (сделках) в уполномоченный орган в сфере ПОД/ФТ У-4. представлять информацию и документы при проведении проверок надзорными органами деятельности организации по вопросам ПОД/ФТ У-1 находить вариативные модели организационно-управленческих решений развития бизнеса, в том числе цифрового, оценивать предлагаемые решения с учетом рисков и социально-экономических последствий У-1 осуществлять	
--	--	---	---	---	--

				документационное обеспечение управленческой деятельности на государственном языке РФ и/или иностранном языке У-1 использовать механизмы взаимодействия государства и бизнеса, не допускающие развития теневых форм экономики.	
менее 50 баллов	«неудовлетворительно»/ «не зачтено»	ПК-2 Способен осуществлять финансовый мониторинг в целях ПОД/ФТ в организации ПК-4. Способен осуществлять управление развитием бизнеса, в том числе цифрового, организовывать документационное обеспечение управленческой деятельности на русском и иностранном языке ПК-5. Способен формировать и реализовывать механизмы эффективного взаимодействия государства и бизнеса, определять направления развития системы государственных закупок	ПК-2.2 Организует работу по выявлению операций (сделок), подлежащих контролю в целях ПОД/ФТ, в организации ПК-4.1. Использует инструменты создания и развития бизнеса, включая цифровой ПК-4.2. Осуществляет документационное обеспечение управленческой деятельности, в том числе на иностранном языке ПК-5.1. Определяет механизмы взаимодействия государства и бизнеса, не допускающие развития теневых форм экономики	Не знает на базовом уровне: 3-1. типологии отмывания денег и перечень предикатных преступлений в отношении ОД/ФТ 3-2. перечень стран и территорий, не выполняющих рекомендации Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег 3-3. виды деятельности и отчетность работника, ответственного за ПОД/ФТ 3-1 инструменты создания и развития бизнеса, в том числе цифрового 3-1 основы института делопроизводства 3-1 стратегии и инструментарий взаимодействия государства и бизнеса, структуру теневой деятельности Не умеет на базовом уровне: У-1. применять законодательство в сфере ПОД/ФТ, нормативные правовые акты и правила внутреннего контроля У-2. проводить финансовые расследования и подготовку информационно-аналитических материалов в целях ПОД/ФТ У-3. осуществлять контроль исполнения порядка представления сведений об операциях (сделках), подлежащих обязательному контролю, и подозрительных операциях (сделках) в уполномоченный орган в сфере	Компетенции не сформированы

				ПОД/ФТ У-4. представлять информацию и документы при проведении проверок надзорными органами деятельности организации по вопросам ПОД/ФТ У-1 находить вариативные модели организационно-управленческих решений развития бизнеса, в том числе цифрового, оценивать предлагаемые решения с учетом рисков и социально-экономических последствий У-1 осуществлять документационное обеспечение управленческой деятельности на государственном языке РФ и/или иностранном языке У-1 использовать механизмы взаимодействия государства и бизнеса, не допускающие развития теневых форм экономики.	
--	--	--	--	---	--